

Oferta de Empleo: Marketing Exec B2B

Estamos en la búsqueda de un/a **Marketing Exec B2B** para una empresa líder en soluciones de migración e inversión con un alcance internacional. Si tienes pasión por el marketing, experiencia en estrategias de generación de leads y habilidades para trabajar con equipos de ventas, queremos conocerte.

Responsabilidades principales:

- Crear e implementar estrategias de marketing a corto y largo plazo para alcanzar los objetivos del equipo de ventas y las metas anuales, centrándose en actividades de generación de leads.
- Desarrollar y ejecutar estrategias de marketing integrales, incluyendo investigación de mercado, posicionamiento de productos, evaluación de la competencia y planes de medios, manteniendo el presupuesto y el ROI.
- Trabajar en estrecha colaboración con el equipo de ventas para desarrollar materiales promocionales y estrategias que promuevan tanto programas nuevos como existentes, basándose en el análisis de necesidades del cliente y puntos de venta únicos.
- Diseñar y liderar la estrategia de generación de leads, tanto digital como offline, gestionando agencias externas de SEO, SEM, CRM, relaciones públicas, email y SMS.
- Preparar informes mensuales, trimestrales y anuales sobre el rendimiento de las actividades de marketing y el ROI, identificando oportunidades de mejora continua.
- Colaborar con departamentos funcionales y la dirección para implementar tácticas que impulsen el crecimiento y las ventas.
- Desempeñar otras tareas asignadas por la dirección.

Requisitos:

- Experiencia comprobada en marketing B2B, preferentemente en un entorno internacional.
- Excelentes habilidades de comunicación y capacidad para trabajar en equipo.
- Conocimientos sólidos en estrategias de SEO/SEM, CRM y gestión de campañas digitales.
- Capacidad para analizar datos y optimizar estrategias en base a resultados.
- Fuertes habilidades de gestión de proyectos y atención al detalle.

Qué ofrecemos:

- Oportunidad de trabajar en una empresa global, innovadora y en constante crecimiento.
- Ambiente de trabajo colaborativo y dinámico.
- Desarrollo profesional y formación continua.

Si estás listo/a para llevar tu carrera al siguiente nivel, envía tu CV a contact@rifitrust.com y únete a un equipo que está marcando la diferencia en la industria.